



Powering doors.
Empowering people.

Experience a safer
and more open world

ASSA ABLOY Entrance Systems Austria GmbH ist Teil des weltweiten ASSA ABLOY Konzerns (gesamt 55.000 MitarbeiterInnen) und ist ein führender Anbieter von automatischen Türsystemen. Als Folge unseres stetigen Wachstumskurses suchen wir zum bestmöglichen Eintritt eine/n

VERKAUFSSPEZIALISTEN (M/W) AUTOMATIKTÜREN

OBERÖSTERREICH WEST / SALZBURG / TIROL / VORARLBERG

Du bist die Speerspitze unseres Unternehmens und für den aktiven Verkauf von automatischen Schiebetüren und elektrischen Drehflügeltüranlagen in einem Verkaufsgebiet verantwortlich.

Aufgaben – So könnte dein Arbeitstag aussehen ...

- ✓ **Reaktive Kundenberatung bei bestehenden oder anfragenden Kunden und Verkauf** von neuen automatischen Schiebetüren oder Drehtürantrieben. Kundensegmente sind meist Handelsunternehmen, Hotellerie oder Firmen aus dem Gesundheitswesen.
- ✓ **Proaktiver Kontakt zu potenziellen Neukunden** inkl. Terminvereinbarung bei Unternehmen aus dem Metallbau, Fassadenbau, Generalunternehmen oder Architekten.
- ✓ Angebotslegung und **Angebotsnachverfolgung** inkl. Pflege des CRM-Systems.
- ✓ Vorbereitung des **Auftrages für Übergabe** an die Projekt- und Montageabteilung.
- ✓ Ausbau der bestehenden **Kundenbeziehungen** mit neuen Türanlagen oder Serviceprodukten
- ✓ **Netzwerken** mit anderen Konzernkollegen im Verkaufsgebiet

Anforderungen – Was du mitbringst ...

- ✓ Abgeschlossene technische Ausbildung (Maschinenbau, Mechatronik oder Elektrotechnik) oder mindestens 5 Jahre Vertriebserfahrung von technischen Produkten
- ✓ Erfolge in der Kundenakquisition oder im Kundenbeziehungsmanagement.
- ✓ Gewinnermentalität oder gewinnender Typ bzw. VertriebsexpertIn
- ✓ Hohes Maß an Ziel- und Lösungsorientierung, Genauigkeit und Struktur von Vorteil.
- ✓ Gute digitale Vertriebserfahrung (Pflege CRM System, SoMe z.B. LinkedIn Auftritt, IT)
- ✓ Effizienz in der Vertriebstätigkeit (Routenplanung, Übernachtung 1x/Woche, Eigenständigkeit, Wohnort im Verkaufsgebiet)

Angebot – Was wir dir bieten ...

- ✓ Als „Speerspitze des Unternehmens“ erhältst du alles im Kontext der Kunden- und Erfolgsorientierung (Firmen-PKW zur privaten Nutzung zZ BMW und VW, gute IT-Ausstattung für dein Homeoffice, mehrwöchige Einschulung, Weiterbildungsmöglichkeiten und Individualität)
- ✓ Du vertrittst eine Firma mit sehr guter Reputation und guten Rezensionen mit einem Produkt, welches ein sehr gutes Preis-Leistungsverhältnis besitzt.
- ✓ Es gibt Erfolge zu feiern, da das Gebiet nur reaktiv ohne Potentialentfaltung betreut wurde
- ✓ Du erhältst Unterstützung von vielen KollegInnen im und außerhalb deines Verkaufsgebietes
- ✓ Für diese Position werden ein Jahresbruttogehalt ab € 50.000, - brutto bestehend aus Fixgehalt mit erfolgsabhängiger und moderner Vertriebsprovisionen plus Teamboni geboten.
- ✓ Zusätzliche, attraktive Firmenbenefits erfährst du als positive Überraschung beim Gespräch.

Bitte sende uns ein kleines Motivationsschreiben und deinen Lebenslauf mit Foto bevorzugt per E-Mail an unseren Geschäftsführer, Herrn Hermann Niessler unter karriere.at.entrance@assaabloy.com.