



Powering doors.  
Empowering people.

Experience a safer  
and more open world

**ASSA ABLOY Entrance Systems Austria GmbH** ist Teil des weltweiten ASSA ABLOY Konzerns (gesamt 55.000 MitarbeiterInnen) und ist ein führender Anbieter von automatischen Türsystemen. Als Folge unseres stetigen Wachstumskurses suchen wir zum bestmöglichen Eintritt eine/n

## VERKAUFSSPEZIALISTEN (M/W) AUTOMATIKTÜREN

OBERÖSTERREICH WEST / SALZBURG / TIROL / VORARLBERG

Du bist die Speerspitze unseres Unternehmens und für den aktiven Verkauf von automatischen Schiebetüren und elektrischen Drehflügeltüranlagen in einem Verkaufsgebiet verantwortlich.

### Aufgaben – So könnte dein Arbeitstag aussehen ...

- ✓ **Reaktive Kundenberatung bei bestehenden oder anfragenden Kunden und Verkauf** von neuen automatischen Schiebetüren oder Drehtürantrieben. Kundensegmente sind meist Handelsunternehmen, Hotellerie oder Firmen aus dem Gesundheitswesen.
- ✓ **Proaktiver Kontakt zu potenziellen Neukunden** inkl. Terminvereinbarung bei Unternehmen aus dem Metallbau, Fassadenbau, Generalunternehmen oder Architekten.
- ✓ Angebotslegung und **Angebotsnachverfolgung** inkl. Pflege des CRM-Systems.
- ✓ Vorbereitung des **Auftrages für Übergabe** an die Projekt- und Montageabteilung.
- ✓ Ausbau der bestehenden **Kundenbeziehungen** mit neuen Türanlagen oder Serviceprodukten
- ✓ **Netzwerken** mit anderen Konzernkollegen im Verkaufsgebiet

### Anforderungen – Was du mitbringst ...

- ✓ Abgeschlossene technische Ausbildung (Maschinenbau, Mechatronik oder Elektrotechnik) oder mindestens 5 Jahre Vertriebserfahrung von technischen Produkten
- ✓ Erfolge in der Kundenakquisition oder im Kundenbeziehungsmanagement.
- ✓ Gewinnermentalität oder gewinnender Typ bzw. VertriebsexpertIn
- ✓ Hohes Maß an Ziel- und Lösungsorientierung, Genauigkeit und Struktur von Vorteil.
- ✓ Gute digitale Vertriebserfahrung (Pflege CRM System, SoMe z.B. LinkedIn Auftritt, IT)
- ✓ Effizienz in der Vertriebstätigkeit (Routenplanung, Übernachtung 1x/Woche, Eigenständigkeit, Wohnort im Verkaufsgebiet)

### Angebot – Was wir dir bieten ...

- ✓ Als „Speerspitze des Unternehmens“ erhältst du alles im Kontext der Kunden- und Erfolgsorientierung (Firmen-PKW zur privaten Nutzung zZ BMW und VW, gute IT-Ausstattung für dein Homeoffice, mehrwöchige Einschulung, Weiterbildungsmöglichkeiten und Individualität)
- ✓ Du vertrittst eine Firma mit sehr guter Reputation und guten Rezensionen mit einem Produkt, welches ein sehr gutes Preis-Leistungsverhältnis besitzt.
- ✓ Es gibt Erfolge zu feiern, da das Gebiet nur reaktiv ohne Potentialentfaltung betreut wurde
- ✓ Du erhältst Unterstützung von vielen KollegInnen im und außerhalb deines Verkaufsgebietes
- ✓ Für diese Position werden ein Jahresbruttogehalt ab € 50.000, - brutto bestehend aus Fixgehalt mit erfolgsabhängiger und moderner Vertriebsprovisionen plus Teamboni geboten.
- ✓ Zusätzliche, attraktive Firmenbenefits erfährst du als positive Überraschung beim Gespräch.

Bitte sende uns ein kleines Motivationsschreiben und deinen Lebenslauf mit Foto bevorzugt per E-Mail an unseren Geschäftsführer, Herrn Hermann Niessler unter [karriere.at.entrance@assaabloy.com](mailto:karriere.at.entrance@assaabloy.com).